

Az AGENTA-Consulting Kft. független biztosításközvetítő vállalkozás, amely nem MLM rendszerű üzleti modellben egyesíti a biztosítási piac kis és közepes szereplőinek érdekeit. A kiemelkedően magas jutalékok mellett semmilyen értékesítési elvárást nem támaszt, és a közvetítői igényekre szabott technikai, szakmai háttértámogatást, online szolgáltatásokat nyújt szerződött partnereinek.

Fazekas Tamás (38), a cég ügyvezetője olyan alapokra helyezi a biztosításközvetítést, melyeknek biztos helyük van a piacon.



ÚJ LEHETŐSÉG BIZTOSÍTÁSKÖZVETÍTŐKNEK

Az osztrák AGENTA Service G.m.b.H leányvállalataként 2006-ban megalakult vállalkozás új lehetőséget kínál a biztosítási piacon. Milyen távlati kilátásokat nyit meg előttetek ez a stabil anyagi háttér?

Teljes mértékben partnereink igényeit helyezhetjük előtérbe, mindent ennek rendelünk alá. Ennek köszönhetően megfelelő szakmai és technikai háttértámogatást, illetve kiemelkedő jutalékfeltételeket kínálunk biztosításközvetítő partnereinknek.

Nem csak a pénzügyi stabilitást, hanem a szakmai alapelveket is az osztrák anyacégtől kaptátok. Ők is a „Teher alatt nő a pálma” elvét követik? Mit vártok el a közvetítőktől?

Értékesítési és teljesítménykényszer nélkül, pozitív módon ösztönző rendszerben működünk együtt partnereinkkel. A tapasztalat azt mutatja, hogy a közvetítők jobban tudnak ügyfeleik valós igényeire koncentrálni, ha nincs mögöttük biztosítókra, módozatra vagy termékekre vonatkozó értékesítési kényszer, így mi sem támasztunk elvárásokat feléjük.

Mint minden szakmában, itt is a pénz kapja a főszerepet. Milyen jutalékfeltételeket kínáltak partnereiteknek?

Az AGENTA-Consulting Kft közvetítői jutalékainak legalább 80%-át adja tovább, azonban ha a közvetítő éves jutalékbevétele meghaladja a 3 millió forintot, akkor a továbbadás mértéke már 90%, amely példa nélküli a piacon. A biztosítókkal és pénztárakkal kötött jutalékmegállapodások ezen felül minden szerződött partnerünk számára nyilvánosak, így a bevételek előre kalkulálhatóak.

Vannak, akiknek a magas jutalékok és az értékesítési szabadság önmagában nem elég. Mivel támogatjátok még a partnereiteket?

Oktatásokkal, személyes problémakezeléssel, szaktanácsadással, online jutalék- és állomány-nyilvántartással, letölthető biztosítói nyomtatványokkal, feltételekkel, tájékoztatókkal, marketing anyagokkal, illetve tarifaösszehasonlító és ajánlatkészítő szoftverekkel teljeskörű támogatást tudunk biztosítani mind szakmai, mint technikai téren.

Értékesítési elvárások nélkül, pozitív támogatói háttérrel biztosítva, átláthatóan működni. Ennek a szemléletének biztos helye van a piacon.

AZZAL CSAK NYERHET, HA MEGHALLGATJA A CÉGÜNK ÁLTAL KÍNÁLT LEHETŐSÉGEKET!



AGENTA-CONSULTING BIZTOSÍTÁSKÖZVETÍTŐ KFT.

1134 Budapest, Róbert Károly krt. 54-58
Levelezési cím: 1380 Budapest, Pf. 1074
Telefon: (1) 236-3400 • Fax: (1) 236-3409 • www.agenta.hu