

EGYÜTT A SIKERBEN

Az AGENTA-Consulting Biztosításközvetítő Kft az elmúlt öt év alatt bebizonyította, hogy az általa vallott értékek sikeresek lehetnek a magyar közvetítői piacon. A PSZÁF Aranykönyvében a 2010. évi eredmény alapján pedig szinte biztosan benne lesz a legjobb 30-ban.

A közös sikerről kérdeztük meg az AGENTA három üzletkötőjét, Csizmazia Juditot, Schrenk Tamást a Mentor Tanácsadók Klubja Kft. ügyvezetőjét és a Portfólió Group Zrt. vezérigazgatóját és vezérigazgató-helyettesét Végh Tibort és Bodor Lászlót.

Hogyan lehet sikeres ma egy biztosításközvetítő?

Sch.T.: A siker záloga, hogy ismerje a piaci termékeket, rendelkezzen megfelelő kapcsolatrendszerrel, konstruktívan tudjon gondolkodni, és jó kapcsolatot ápoljon a biztosítókkal.

Cs.J.: A sikert az elszántság, a kitartás és a kemény munka alapozza meg. Azt tapasztalom, hogy az emberek keresik a biztos háttérrel rendelkező megoldásokat, ahol elhelyezhetik a nehezen megkeresett jövedelmük egy részét.

B.L.: Számos sikeres biztosításközvetítő cég, üzletkötő van a piacon, bár tény, hogy a mai piaci adottságok változtak a korábbi évekhez képest, megvannak azok a területek, ahol kitaró munkával komoly eredményeket lehet elérni.

Amikor a váltás mellett döntöttél, milyen szempontokat vettél figyelembe?

Cs.J.: Amikor az ING Biztosítót elhagytam, olyan társaságot kerestem, ahol **több biztosító termékeit** ismerhetem meg, hogy minél szélesebb körben tudjam az ügyfeleimet kiszolgálni és a lehető legjobb konstrukciót tudjam megtalálni számukra a piaci alternatívák közül.

Sch.T.: Mindenképpen egy dinamikusan fejlődő és nyitott céget kerestem. Fontos volt a **kényszer nélküli teljesítményrendszer**, a komoly **informatikai háttértámogatás** és hogy a teljes magyarországi biztosítási termékpalletta birtokában legyen.

V.T.: A vállalkozásunk megalapítása előtt természetesen elemeztük a piacot és felmértük a lehetőségeket. Láttuk azt is, hogy azok, akik gyorsan és jól reagáltak le a válság okozta hatásokat, azok még profitálni is tudtak recesszióból. Persze az sem volt elhanyagolható szempont, hogy matematikusi, pénzügyi, közigazgatási diplomáink is jól használhatnak a jövőtervezésnél, hiszen nekünk nem csak a saját, hanem ügyfeleink pénzügyi jövőjét is meg kell tudni tervezni.

Miben tud az AGENTA a segítségedre lenni munkád során?

Sch.T.: Az AGENTA gyűjti össze számunkra a biztosítói információkat, és szaktanácsadói háttérrel biztosít. Leveszi a vállamról az adminisztrációval járó feladatokat. Egyedi ajánlatkérésnél közvetít a biztosító felé, és akciókat, oktatásokat szervez, amely segít naprakésznek maradni.

Cs.J.: Nagy segítség számomra, hogy olyan csapatra számíthatok, akik színvonalas szakmai támogatást adnak. Az oktatások a termékekkel kapcsolatos látásmód szélesítésére és a felmerülő kérdések több oldali megvilágítására is kitérnek.

B.L.: Az AGENTÁ-val való együttműködés több területen is nagy segítséget jelent számunkra. Komoly **adminisztrációs-technikai háttérrel** biztosít. Fontos számunkra a felkészült csapat, amely mind konkrét ügyekben, mind pedig szakmai kérdésekben mindig segíteni tudta munkánkat. Kiemelném azt a **képzési-oktatási tevékenységet**, amelyet az AGENTA végez, s biztosítja, hogy partnerei naprakészek és felkészültek legyenek a biztosítási piac termékeit, újdonságait illetően.

A munkatársakkal készült beszélgetés teljes szövege elolvasható a www.agenta.hu oldalon.



AGENTA

www.agenta.hu